## 『定期購入トラマル』多発り

~ 極端な低価格を強調する販売サイトに要注意 ~



SNS等で「特別価格」「初回限定」といった広告から商品を購入したと ころ、定期購入が条件の契約であった、という事例が多発しています。 中には解約手段が制限され、なかなか解約できなかったり、解約手数料 を請求されたりすることもあります。

#### 対策

- 定期購入が条件になっていないか確認しましょう。
- (定期購入だった場合) 支払うことになる総額を 確認しましょう。
- 解約条件や解約の際の連絡手段を注文前に確認 しましょう。
- 注文完了前の「最終確認画面」をよく読み、画面 をスクリーンショット (画面の保存) しておきま しょう。

※スクリーンショットの方法がわからない方は、家族や友人に 確認してみてください!

# 『絶対儲かる』は全部ウツリ

~ 友人・知人の紹介でもいらないものは断りましょう ~



「絶対儲かる」「楽して高収入」などと言って情報商材の販売や投資グルー プへの勧誘をしてくる事例が年齢を問わず発生しています。購入したもの の全く稼げない、投資で運用益が出ていることになっているが出金できな い、といったトラブルが多数発生していますので、十分に気を付けましょう。

#### 対策

- 「絶対」「確実」といった言葉はうのみにしないよう。 にしましょう。
- 友人や知人からの勧誘でも、怪しいと感じたら断り ましょう。
- 借金してまで契約、投資することはやめましょう。
- 投資にはリスクがあることを理解したうえで検討し ましょう。
- よくわからなければ信頼できる身近な人に相談しま しょう。

# 「あれっ?」 と思ったら 国立市消費生活センターへ! 042 = 576 = 3201



ma

## スマホの色ット製節に健意り

~「お得になります」には裏がある ~

スマートフォンの新規購入や機種変更のために販売店に行った際、光回 線やタブレット端末を同時契約するとお得になると勧められ、よくわから ないまま契約したところ、月々の料金が前より高くなったというトラブル が高齢者を中心に多発しています。

### 対策

- ●「お得になる」という言葉に惑わされず、必要なものかどうかをよく 考えましょう。内容がよくわからない場合は家族や友人等に確認し、 理解したうえで契約しましょう。
- 事業者には契約前に「消費者が最低限理解すべき提 供条件の概要を説明しなければならない」と義務付 けられていますが、消費者側でも契約内容や月々の料 金、解約条件などを必ず確認するようにしましょう。



## 惡質诊訪問販売に強意!

~「無料点検しますよ」は信じて大丈夫?~

「無料点検します」「近所で屋根工事をしていたのでついでに点検しましょ うか?」などと言って自宅を訪ねて来た事業者から、高額な工事契約を求 められるトラブルが多く発生しています。

### 対策

- 突然訪問してきて、その場で契約を求めてくる事業者には注意しま しょう。契約を検討する場合でも、必ず複数の事業者から見積りを とり、その場で即決しないようにしましょう。
- 契約をするつもりがない場合はきっぱりと断りましょう。 それでもしつこく勧誘してきて、事業者が帰らない場合は 警察に通報して構いません。
- 万が一契約してしまった場合でも、クーリング・オフ(契約解除)が できる場合があります。その際はすぐに国立市消費生活センターへご 相談ください。